



HERBALIFE.

ШКОЛА БУДУЩИХ МИЛЛИОНЕРОВ, 2010

SPETSIAALSELT KUTSUTUD ESINEJAD! PRESIDENDI MEESKONNA LIIKMED Rodika ja Sergei MAKADRAI



Sergei ja Rodika lugu ei ole mitte ainult jutustus edukast ärist, vaid ka lugu armastusest ja soovide täitumisest. See algas 1994. aastal. Sel ajal püüdis 23-aastane Sergei ära hoida oma äri ähvardavat pankrotti. „See oli minu jaoks väga raske eluperiood. Sel hetkel ei näinud ma enda ees enam mingit perspektiivi. Olin täielikult põlvili surutud ja kõrvuni võlgades.“ 1994. aasta jaanuaris, külaskäigu ajal Moskvasse, sai ta kutse Ameerika ettevõtte esitlusele. Lepingu sõlmis ta silmapilkselt.

„Esimene müük on kõige olulisem. Minuga juhtus see tänu märgile 7 päeva pärast lepingu allkirjastamist. Ma kohtasin oma esimest klienti liftis ja tema küsis mult äkki: „Kuidas siis alla võtta?“ Sel korral teenisin ma oma esimesed 35 USA dollarit.“

2 kuud pärast lepingu sõlmimist oli Sergei sissetulek juba regulaarne ja ta alustas oma organisatsiooni ülesehitamist.

Aasta pärast saavutas Sergei GET Teami liikme staatuse ning veel üks aasta hiljem sai temast Miljonäride meeskonna liige.

Vahetult enne Herbalife'i õppis Rodika psühholoogiks. Tema ema, kellel olid probleemid üleilgise kehakaaluga, hakkas ettevõtte kliendiks ja kaotas 3 kuuga 30 kilogrammi. Tema eeskujul proovis Rodika samuti tooteid ja võttis alla 25 kilogrammi.

Sel hetkel elas ta läbi väga rasket eluperioodi ja pidi otsustama, mis tema tulevikust saab. „Moldaavias ei oodanud mind ees mitte midagi. Ma unistasin alati karjäärist, rahalisest sõltumusest ja reisimisest – asjadest, mis meie riigis toona olid võimatud. Samal ajal hakkasid minu sõbrad mult küsima Herbalife'i toodete kasutamise tulemuste kohta. Niimoodi toimusid esimesed müügitehingud. Ühe kuu jooksul teenisin ma 225 USA dollarit, mis oli varem minu aastane sissetulek! Hakkasin äriga tegelema – tõi küll, osalise tööajaga, valmistudes samas aspirantuuri astumiseks.“

Mõne kuu pärast, pärast Superviisorite rahvusvahelist koolitust, otsustasin aga aspirantuuri loobuda ja tegeleda Herbalife'i äriga püsivalt.“

Üheksa Distributorina töötamise aastaga said Rodikast ja Sergeist Presidendi meeskonna liikmed. Veel kaks aastat hiljem saavutati 15K.

Praegusel hetkel jätkavad nad järjekindlalt oma äri ülesehitamist.

„Meie lugu – see on lugu armastusest Herbalife'is. Me tutvusime ettevõttes, armusime üksteisesse, abiellusime ja töötame koos juba 12 aastat. Meie elu sarnaneb muinasjutule. Me sündisime ühes Euroopa vaeseimas riigis ja sellest hoolimata suutsime oma unistused ellu viia nii endi kui oma laste jaoks!“

Meie ettevõtte – igaihe jaoks sellel planeedil!

„Meie äri loosung on: „Hooli rohkem oma klientidest ja Distributoritest kui rahast, mida sa teenid, ja sa oled edukas!“

Iga päev ärkame me innustununa oma missioonist ja võimalusest elada sellist huvitavat elu, aidates teisi.“

KVALIFITSEERUMINE:

- Koguge 1000 eripreemiapunkti (RO) ühel kuul ajavahemikus oktoober 2009 kuni märts 2010 (väljamaksed novembrist 2009 kuni aprillini 2010)

või

- kvalifitseeruge või rekvalifitseeruge Active World Teami liikme staatusesse ajavahemikus oktoober 2009 kuni aprill 2010 (staatus omandatud alates oktoobrist 2009 kuni maini 2010).

KVALIFITSEERUGE PREEMIALE, MIS AITAB TEIL TASUDA KOOLITUSELE SÕITMISE EEST!

CASH-CASH Bonus:

- Koguge kokku 35000 üldmahupunkti ajavahemikus oktoober 2009 kuni aprill 2010, osalege Tulevaste Miljonäride Koolitusel ja te saate kviitungi summale 30000 rubla/1000 USA dollarit*

*Märkus: kviitungi saamiseks peate kindlasti osalema Tulevaste Miljonäride koolitusel

HERBALIFE.